

SÓ UMA EMPRESA QUE NASCEU NO VAREJO PODE ENTENDER E TRADUZIR AS NECESSIDADES DO SEU NEGÓCIO.

A BEMATECH



Assim é a Bematech, uma empresa que entende o varejo e tem expertise para fazer você vender cada vez melhor. E para isso, oferece soluções completas de sistemas de gestão, equipamentos, serviços e treinamento. Tudo de um jeito prático, seguro e eficiente, para que você possa otimizar o seu negócio, da maneira mais simples possível.

Alta capacidade de entrega, implantação facilitada e consultores com foco em varejo. Com a Bematech, você tem mais que um fornecedor, passa a ter uma parceira. Seja para apoiar em assuntos que exigem agilidade nas decisões, ou para oferecer acesso imediato ao que existe de mais avançado em novos produtos e tecnologias.

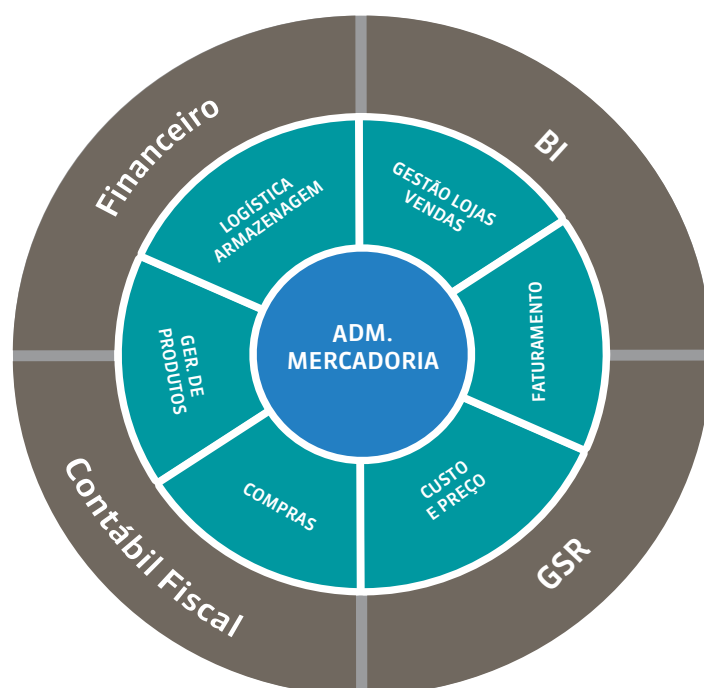
Para você que atua no comércio varejista apresentamos o GEMCO ANYWHERE. Um sistema especializado na gestão do varejo, completo e integrado, que alia as melhores práticas de negócio à tecnologia, permitindo comprar melhor, vender e obter maior rentabilidade.

EXPERIMENTE CONTAR COM INFORMAÇÕES CLARAS E PRECISAS, EM TEMPO REAL, PARA TOMAR DECISÕES ESTRATÉGICAS.

GEMCO
ANYWHERE

O GEMCO ANYWHERE é um sistema completo e integrado, especializado na gestão do varejo e voltado para o gerenciamento de empresas de médio e grande porte. Completo porque oferece módulos independentes que se complementam e integrado porque proporciona total controle de processos de compra, venda, contabilidade e logística. São diversas possibilidades para você escolher a que melhor se aplica ao seu negócio.

Com o GEMCO ANYWHERE você consegue ter uma visão completa e detalhada de suas operações, ter mais agilidade, consequentemente atender melhor seu cliente. São mais de 20 anos de mercado e um portfólio com clientes que são referências no varejo. Certamente teremos uma solução para você também.





GEMCO
ANYWHERE

MÓDULO: GERÊNCIA DE PRODUTOS

TENHA TOTAL CONTROLE DO SEU MIX DE PRODUTOS.

Gerencia as categorias de produto de maneira mais eficiente, evitando a falta e o excesso de mercadoria no estoque. Melhora o desempenho e o gerenciamento do mix, sob aspectos de cobertura e nível de serviço, reduzindo o custo de mercadoria estocada.

CARACTERÍSTICAS

- Gerenciamento por categorias
- Cadastro de produtos de diferentes naturezas e características físicas (normal, controlado, pesável, dimensão, entre outros)
- Sem limite de embalagens de produto
- Sem limite de código de barras
- Mix de produtos por loja, com controle de vida útil
- Desempenho de compra e venda do produto
- Análise de níveis de estoque de segurança

MÓDULO: CUSTOS E PRECIFICAÇÃO



CRIE PREÇOS ADEQUADOS AO AMBIENTE COMPETITIVO.

Efetua o cálculo de custo da mercadoria e permite o controle centralizado sobre os preços por filial ou grupo de filiais. Facilita a avaliação do mix de produtos, análise da concorrência por região, programação de promoções e simulação de margem e preço.

CARACTERÍSTICAS

- Formação do preço de venda
- Cálculo da margem de rentabilidade
- Cálculo dos custos contábeis e gerenciais
- Cálculo do custo de reposição de mercadoria, considerando impostos e despesas
- Simulações de preços para venda por loja, região ou rede
- Programação de preços futuros, promocionais ou de vigência imediata
- Pesquisa de preço dos concorrentes
- Emissão de etiquetas – preço atual e preço futuro

GEMCO
ANYWHERE

MÓDULO: COMPRAS

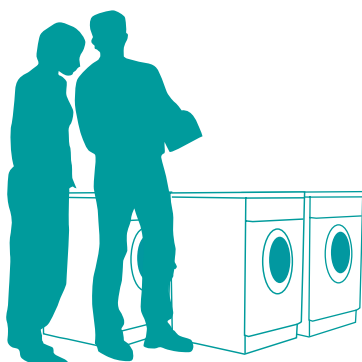
GARANTA EFICÁCIA NO PROCESSO DE COMPRA.

Gerencia as linhas de produtos para que a compra seja feita na quantidade e no momento certo. Evita investimentos inadequados, realocando produtos entre as filiais e minimizando o nível de estoque na rede.

CARACTERÍSTICAS

- Distribuição na entrega de mercadoria
- Operação logística “cross docking”
- Sugestão de compra por filial ou centro de distribuição, baseado em giro de estoque e estoque de segurança
- Compra centralizada e descentralizada
- Pedido de compra por categoria de produto
- Pedido de compra com regras de negociação pré-definidas e flexíveis
- Geração automática de previsão de pagamento
- Controle da verba financeira de compra
- Cotação
- EDI (eletronic data interchange) de pedidos
- Lista de preço por fornecedor com data programada
- Agenda de recebimento
- Bonificação de mercadoria
- Controle de pendências financeiras e entregas
- Controle por tipo de frete CIF/FOB





GEMCO
ANYWHERE

MÓDULO:

GESTÃO DE LOJAS E VENDAS

TRANSFORME SEU PONTO DE VENDA EM PONTO
DE RELACIONAMENTO DE NEGÓCIO.

Entenda as necessidades do seu cliente e ofereça o que ele procura, no tempo que ele precisa. Este é o objetivo deste módulo, dar condições ao vendedor de realizar um atendimento mais ágil e eficiente, utilizando ferramentas que mostram o perfil de consumo do cliente, seu comportamento em diferentes canais e a situação de suas encomendas.

CARACTERÍSTICAS

- Orçamento com controle de validade (garantia de preço)
- Venda assistida: várias modalidades de entrega, facilidade de negociação, encomendas, agendamento de entrega
- Facilidade na pesquisa de clientes e produtos
- Composição e controle de frete
- Múltiplas formas de pagamento
- Controle de descontos percentual ou valor
- “Cross selling”
- Vendas de serviços, garantia estendida, montagem
- Controle de lote, tonalidade, data de vencimento, ESN
- Comissão do vendedor por produto e condição de pagamento
- Acompanhamento do pedido de venda: liberação, separação, expedição e entrega
- Análise e controle de crédito do cliente
- Reserva de mercadoria disponível na loja, depósito ou na rede
- Informações gerais on-line
- Vendas e rentabilidade por estrutura mercadológica, produto, cliente, vendedor, mídia
- Avaliação do nível de estoque com valorização a preço de venda e custo
- Flexibilidade e controle na devolução de mercadoria pós-venda

MÓDULO:

FRENTE DE CAIXA

AGILIZE O PROCESSO DE RECEBIMENTO.

Solução para frente de caixa que oferece simplicidade e segurança na operação. Com a facilidade nos pagamentos, sua frente de caixa terá mais agilidade no processo de recebimento e aumento do poder de venda, valorizando a prestação de serviços ao cliente.

CARACTERÍSTICAS

- Baixa automática do estoque
- Identificação do cliente e emissão de cupom fiscal com CPF
- Integração com TEF, multibandeiras, recarga de celular, consulta a órgãos do consumidor (SERASA, SPC) e correspondente bancário
- Autonomia e funcionalidade (off-line – contingência)
- Múltiplas formas de pagamento (vinculadas ao TEF, cheque, dinheiro, financiamento próprio, financeira e crédito ao cliente)
- Integrado com os principais periféricos para uso em PDV (scanner serial, scanner de teclado, impressora de cheque, balança, pin-pad, leitora CMC7, gaveta e impressora fiscal)
- Venda de garantia estendida de produtos
- Integração com contas a receber, geração de títulos (carnes) e pagamento no PDV
- Pagamento de pedidos de venda do tipo retira e entrega, com o recebimento de lotes de entrega
- Controle de fluxo de caixa, posição de caixa, sangria, suprimento, relatórios de venda com informações online das vendas
- Venda de produtos diferenciados: normal, controlado, embalagem, ESN (número de série), garantias (terceiro), kit, lote/tonalidade, pesável, serviço (ISS) e vasilhame
- Crédito de cliente: estorno de dinheiro e crédito para compras

GEMCO
ANYWHERE





GEMCO
ANYWHERE

MÓDULO:

LOGÍSTICA E DISTRIBUIÇÃO

ARMAZENE COM INTELIGÊNCIA, ENTREGUE COM EFICIÊNCIA.

Administre com perfeição operacional e gerencial os seus centros de distribuição, beneficiando tanto o fornecedor, com redução do tempo de descarregamento e roteirização, como o cliente, com entregas corretas no tempo acordado.

CARACTERÍSTICAS

RECEBIMENTO DE MERCADORIA

- EDI (eletronic data interchange) de documentos fiscais
- Conferência física por bipagem e por lote de notas fiscais
- Controle de mercadorias avariadas e emissão automática da nota fiscal de devolução ao fornecedor
- Registro e emissão de documentos fiscais
- Validação tributária
- Validação da nota fiscal com pedido de compra e apontamento das divergências
- Operação logística “cross-docking” transferindo a mercadoria para os pontos de destino com tempo mínimo de estocagem
- Formação de kits e conjuntos
- Liberação do faturamento de encomendas de clientes
- Integração com o financeiro (contas a pagar e receber)

DISTRIBUIÇÃO

- Definição de praças e rotas para entrega
- Acompanhamento das entregas com controle de ocorrências
- Separação de mercadoria otimizada
- Montagem de carga
- Romaneio de viagem

FATURAMENTO

- Registro de saídas fiscais com apuração de impostos e emissão de notas fiscais
- Faturamento por pedido ou lote
- Faturamento parcial
- Geração de dados para o financeiro





LOGÍSTICA E DISTRIBUIÇÃO

GERENCIAMENTO DE ARMAZENAGEM - WMS.

GEMCO
ANYWHERE

CARACTERÍSTICAS

ESTOQUE

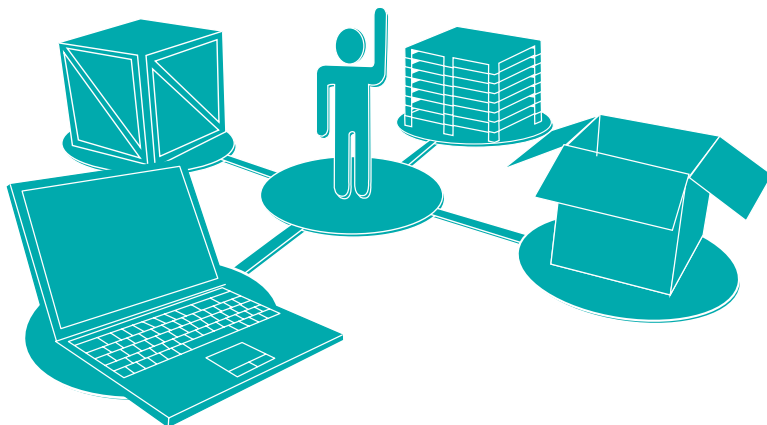
- Controle de diferentes tipos de estoque (físico, reserva consignado, mostruário, futuro, encomenda, técnico), com registro de toda entrada e saída de mercadoria
- Histórico e posição atual do estoque em quantidade
- Histórico e posição atual do estoque em valor
- Controle do estoque por lote, data de validade e ESN (número de série)
- Endereçamento de multivolume

DEPÓSITO

- Inventário rotativo/ geral e acuracidade do inventário
- Abastecimento automático das lojas
- Controle de portaria e agendamento de docas
- Emissão de etiquetas

GERENCIAMENTO DE ARMAZENAGEM - WMS

- Rádio-frequência
 - Recebimento de mercadorias: conferência por SKUs e quantidade por doca
 - Endereçamento e separação de mercadorias
- Endereço automático da mercadoria recebida
- Regras para endereçamento, separação e movimentações internas
- Múltiplas estruturas de armazenamento
- Reabastecimento de picking
- Mapa do depósito com nível de ocupação
- Endereços dos depósitos
- Inventário por endereço





GEMCO
ANYWHERE

MÓDULO: FINANCEIRO

TENHA TOTAL CONTROLE E SEGURANÇA NA SUA GESTÃO FINANCEIRA.

Integre os processos de administração de mercadorias, dispensando o relançamento de movimentos e agilize os processos de crédito em conta corrente, baixa de saldos e cheques. Evite fraudes com a conciliação automática de cartão de crédito, que apura as divergências entre o valor previsto e o recebido.

CARACTERÍSTICAS

- Conciliação automática de cartão de crédito e conciliação bancária
- Cobrança e análise de crédito
- Contas a pagar
- Contas a receber
- EDI (eletronic data interchange) financeiro
- Tesouraria
- Encontro de contas (contas a pagar e contas a receber)
- Empresas conveniadas
- Conta corrente e fluxo de caixa
- Gestão sobre cartões e cheques pré-datados
- Controle de nível de alçada por perfil de usuário



GEMCO
ANYWHERE

MÓDULO:

CONTROLADORIA

LEVE ORGANIZAÇÃO PARA ATINGIR AS METAS PLANEJADAS.

Centralize todos os processos fiscais e contábeis, organizando o cumprimento das obrigações legais da empresa perante o fisco. Totalmente integrado aos processos de administração de mercadorias e financeiro, este módulo oferece condições para avaliar as operações, gerenciar os processos e determinar estratégias para alcançar metas.

CARACTERÍSTICAS

CONTABILIDADE

- Contas contábeis, com níveis e tamanhos variáveis
- Rateio por departamentos
- Nota fiscal eletrônica
- Geração de relatórios gerenciais
- Fechamento contábil (balancete e balanço patrimonial)
- Demonstrativo de contas de resultado
- Diário geral e razão de contas
- SPED contábil
- Multiempresa

FISCAL

- Livros fiscais
- Arquivos magnéticos
- Nota Fiscal Eletrônica
- SPED PIS/COFINS
- Mapas fiscais
- Livros de inventário
- SPED fiscal





GEMCO
ANYWHERE

MÓDULO:

BI

VISÃO ESTRATÉGICA E COMPLETA DO NEGÓCIO.

Proporciona aos gestores da empresa o acesso rápido às informações, abreviando o tempo de resposta para a tomada de decisões estratégicas, melhorando assim o processo de análise e identificação de riscos.

ANÁLISES DISPONÍVEIS:

VENDAS E CLIENTES

- Análise por unidade de negócio, produto, estrutura de produtos e condição de pagamento
- Em valor, custo, margem e lucro
- Ticket médio, itens por cupom, notas fiscais emitidas
- Previsto x realizado
- Análise dos melhores clientes
- Vendas por perfil de clientes

ESTOQUE

- Análise por linha, família, produto e fornecedor
- Estoque atual
- Comparação de vendas x estoque
- Custo e preço de venda

UNIDADE DE NEGÓCIO

- Percentual de contribuição no faturamento global
- Identificação das unidades de negócio por lucratividade e faturamento
- Fluxo de venda

PRODUTOS

- Curva ABC
- Produtos mais vendidos
- Posicionamento de produtos dentro da mesma categoria

COMPRAS

- Análises por comprador, fornecedor, estrutura de produto
- Valor comprado x valor entregue
- Quantidade comprada x quantidade entregue

FORNECEDOR

- Detalhamento por fornecedor (análise dos produtos, considerando a quantidade vendida, o valor das vendas, o custo, a margem, a lucratividade e o estoque corrente)
- Comparação entre fornecedores da mesma linha ou família de produto
- Análise de pontualidade



GEMCO
ANYWHERE

MÓDULO: GSR (GEMCO STUDIO REPORT)

PERSONALIZE SUAS INFORMAÇÕES.

Crie relatórios customizados e com mais agilidade através dessa ferramenta flexível que permite a análise geral e detalhada das operações e antecipe a tomada de decisões.

CARACTERÍSTICAS

- Desenvolvimento de relatórios personalizados e flexíveis, exemplos: workflow financeiro, análise de desconto na venda, análise de promoções, comissão de vendedores por metas e margens, entre outros
- Programação automática e serviço de entrega de relatórios por e-mail
- Conectividade web
- Agenda de execução
- Modelos de visualização
- Consolidação da informação de gestão

